



- 👤 33 года
- ♂ Мужской
- 📍 Кишинев
- 💰 20 000 MDL
- 📷 in

## ТОП Навыки

- Поиск клиентов · 9 лет
- Обучение персонала · 9 лет
- B2b · 7 лет
- Работа в Команде · 6 лет
- Оптимизация отдела продаж · 6 лет
- Обучение Продажам · 3 года

## Пожелания

- Полный день

## Языки

- Румынский · Разговорный
- Русский · Свободно владею
- Английский · Средний

## Водительское удостоверение

Категория: B  
С личным авто

**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

# Руководитель отдела продаж, колл центра, менеджер по продажам (B2B, B2C, B2G)

## Обо мне

Обладаю такими навыками, как:

- инициативность,
- коммуникабельность,
- изобретательность,
- целеустремленность,
- грамотность и высоким уровнем мотивации.

\*Мастер спорта международного класса по самбо, мастер спорта по дзюдо.

(Более пяти лет опыта работы тренерской деятельности в сфере боевых единоборств (самбо, дзюдо).

- холодные звонки
- уверенный пользователь ПК
- опыт работы в BITRIX24 и 1С
- проведение деловых встреч
- анализ рынка
- составление коммерческих предложений
- составление и презентация продукта

## Опыт работы

**Manager B2B** · Crafti Business SRL · Кишинев

*Апрель 2023 - Настоящее время · 1 год 8 месяцев*

- Поиск клиентов
- Проведение деловых встреч и переговоров
- Анализ рынка
- Презентации продукта
- Составление отчетов
- Контроль платежей

Навыки: Поиск клиентов, Составление отчетов, Контроль

платежей, B2b

**Regional teamsport manager B2B (B2G) · «PUMA WSA» · Кишинев**

*Май 2020 - Май 2022 · 2 года 1 месяц*

- Поиск клиентов
- Проведение деловых встреч и переговоров
- Анализ рынка
- Сравнительный анализ конкурентов
- Презентации продукта
- Проведение тренингов
- Организация и контроль за выполнением сотрудников должностных обязанностей
- Составление и проверка отчетов
- Контроль платежей

Навыки: Поиск клиентов, Проведение деловых встреч и переговоров

**Руководитель департамента стандартизации контроля и качества, Супервайзер call center · «CASH&GO» · Кишинев**

*Февраль 2018 - Май 2021 · 3 года 3 месяца*

- Проведение тренингов по обучению персонала в работе со скриптом и программ CRM
- Ведение учета успеваемости сотрудников
- Сравнительный анализ успеваемости сотрудников
- Формирование недельных и месячных отчетов

Навыки: Контроль качества, Обучение Продажам, Обучение персонала

**Инженер - проектировщик, менеджер по продажам B2B (B2C, B2G) · LED Market · Кишинев**

*Сентябрь 2010 - Сентябрь 2016 · 6 лет 1 месяц*

- Проектирование светодиодного освещения
- Анализ продаж
- Составление планов продаж
- Техническое обучение персонала
- Контроль и мониторинг качества товара
- Оптимизация работы технического отдела
- Презентация продукта компании потенциальным клиентам

Навыки: Работа в Команде, B2B, Поиск клиентов, Оптимизация отдела продаж, Обучение персонала

**Желаемые отрасли**

- Менеджмент
- Управление персоналом
- Спорт / Красота

## **Образование: Высшее**

### **Государственный Педагогический Университет «И.Крянгэ».**

*Год окончания: 2023*

Факультет: Отделение Психопедагогика

Специальность: Психопедагогика

### **УТМ**

*Год окончания: 2013*

Факультет: факультет радио-телекоммуникаций, кафедра системы оптоэлектроники

Специальность: Инженерия и менеджмент